

ANNEE UNIVERSITAIRE 1991-1992

**Faculté de Droit
UNIVERSITE RENE DESCARTES PARIS 5**

D.E.A. DROIT DE L'ECONOMIE INTERNATIONALE ET DU DEVELOPPEMENT

Responsable : Messieurs les Professeurs G.FEUER et Z.HAQUANI

Mémoire réalisé dans le cadre du séminaire de recherche de "Relations économiques et commerciales internationales" organisé par les Professeurs Z. Haquani et M. Dormoy, sous la direction de Monsieur le Professeur Z. Haquani.

L'ESPACE ECONOMIQUE EUROPEEN

(E.E.E.)

**UNE NOUVELLE ZONE DE LIBRE-ECHANGE DANS
LE COMMERCE INTERNATIONAL**

Paris, avril 1992

Ebrahim EMAD

L'ESPACE ECONOMIQUE EUROPEEN

PREMIERE PARTIE :

Etude1

INTRODUCTION

.....
...2

I - LA GENESE INSTITUTIONNELLE DE L'E.E.E.

.....4

A - DES RELATIONS C.E.E. - A.E.L.E... .

.....4

1 - Des institutions de nature antagoniste

.....4

a. Une union douanière : la C.E.E.

.....4

b. Une zone de libre-échange : l'A.E.L.E.

.....4

2 - Un rapprochement progressif

.....5

a. La fin de l'antagonisme

.....5

b. La dynamique intra-européenne

.....5

B - A L'E.E.E.

.....6

1 - Les institutions politiques

.....6

a. Le Conseil des ministres de l'E.E.E.

.....6

b. Le Comité parlementaire de l'E.E.E.

.....7

2 - Les institutions de contrôle

.....7

a. Le Comité mixte

.....7

b. La procédure de règlement des différends

.....7

b.a. La compétence de la C.J.C.E. pour les litiges relatifs à la concurrence 8

b.b. La procédure d'arbitrage pour les litiges relatifs aux autres domaines 8

II - LES IMPLICATIONS ECONOMIQUES ET JURIDIQUES

.....	9
A - LES RELATIONS INTRA-E.E.E.	9
.....	9
1 - Le contenu de l'accord	9
.....	9
a. L'extension des règles C.E.E. à l'A.E.L.E.	9
.....	9
b. Les dérogations	10
.....	10
2 - Les relations commerciales C.E.E.-A.E.L.E.	10
.....	10
a. La continuité...	10
.....	10
b. ... dans le changement	11
.....	11
B - L'E.E.E. ET LE COMMERCE INTERNATIONAL	12
.....	12
1 - Le plus vaste marché du monde	12
.....	12
2 - L'E.E.E. et la logique des "blocs"	12
.....	12
CONCLUSION : L'E.E.E. dans un nouveau type de libre-échange ?	13
.....	13
DEUXIEME PARTIE : Recherche documentaire	15
.....	15
Présentation	
Annexe 1 : La difficulté des négociations	20
.....	20
Annexe 2 : Complexités institutionnelles et juridiques	21
.....	21
Annexe 3 : L'accord	22
.....	22
TROISIEME PARTIE : Bibliographie	23 24 25 26
.....	23 24 25 26